

TITRE CERTIFIÉ

Rentrée 2025

RNCP 38525

EMPLOYÉ DE VENTE POLYVALENT EN MAGASIN

Certification CAFA Formation
Date de délivrance 21/12/2023
Date d'échéance 21/12/2026

IBS :

**"La connaissance brise les
croyances"**

Titre certifié niveau 4 équivalent baccalauréat

Niveau requis

L'accès à la préparation au titre "Employé de vente polyvalent en magasin" est ouvert de plein droit à tout (e) titulaire d'un diplôme ou titre de niveau attestant au moins d'un niveau 3

Pour les niveaux en dessous du niveau 3, l'accès se fait après étude de la candidature avec une forte motivation pour les techniques de vente en magasin.

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38525/>

Les + de la formation

- Formation en alternance
- Durée de la formation : minimum 404h pour 12 mois de formation sur recommandation du certificateur
- 2j en formation / 3j entreprise
- Rentrée 2025
- Période d'inscription : toute l'année
- 12 places
- Formateurs professionnels
- Ambiance conviviale
- Tableau blanc interactif 75"
- Support de cours digitalisé

Débouchés

Le titulaire d'un Titre Certifié Employé de vente polyvalent en magasin peut prétendre à des emplois de :

- Assistant de vente
- Conseiller de vente
- Vendeur - conseil
- Vendeur technique
- Employé commercial
- Préparateur de vente
- Continuer sur un BTS ou titre niveau 5
- Taux d'insertion : 74%

Période d'inscription

L'inscription à la formation se fait dès juin 2025.

Accessibilité

3 rue des oiseaux 71300
Montceau-Les-Mines
-Parking et gare à proximité
*Personne en situation de handicap : nous contacter.

Qualités personnelles

- Créativité
- Curiosité
- Autonomie
- Sens de la négociation
- Travail en équipe
- Résistance au stress
- Qualités rédactionnelles
- Connaissances en digital

Ses Objectifs

4 blocs de compétences

A l'issue de la formation le titulaire du Titre Certifié "Employé de vente polyvalent en magasin"

- Aménager des rayons et linéaires au sein d'un magasin
- Gérer des stocks de marchandises au sein d'un magasin
- Construire une relation commerciale et une expérience client au sein d'un magasin
- Gérer et développer les ventes d'un magasin

Compétences

Réceptionner et entreposer les produits

Installer les produits dans les linéaires

Assurer l'approvisionnement et le réapprovisionnement des linéaires

Gérer la disponibilité et l'état des produits dans le rayon

Gérer les animations et les opérations promotionnelles

Réaliser et contrôler l'affichage des réglementations de l'étiquetage des prix

Accueillir et accompagner le client

Assurer la gestion financière (encaissement, contrôle de caisse, remboursement)

Prendre en charge le click-and-collect d'une commande ou d'un drive

Analyser ses performances commerciales et en rendre compte

Modalités d'examens

- Mise en situation réelle (épreuves en magasin)
- Tests de contrôle des connaissances (questionnaires)
- Validation des blocs de compétences (sketchs de vente)

Financement

Formation accessible au prix de 4 900 €. Entièrement pris en charge par l'OPCO pour les étudiants en alternance ou finançable par CPF si formation en VAE.

Equivalence possible :

nous contacter

Possibilité de valider un ou plusieurs blocs.

Contact

3 rue des Oiseaux-71300 Montceau-les-Mines
contact@inova-business.school
Tél : 06 22 74 95 02